



Relacionamento 360° **All in One**

Recepcione seus leads



Qualifique seus suspects



Atue nas oportunidades



Acompanhe a entrega



Gerencie o pós-venda

TUDO EM UMA SÓ PLATAFORMA

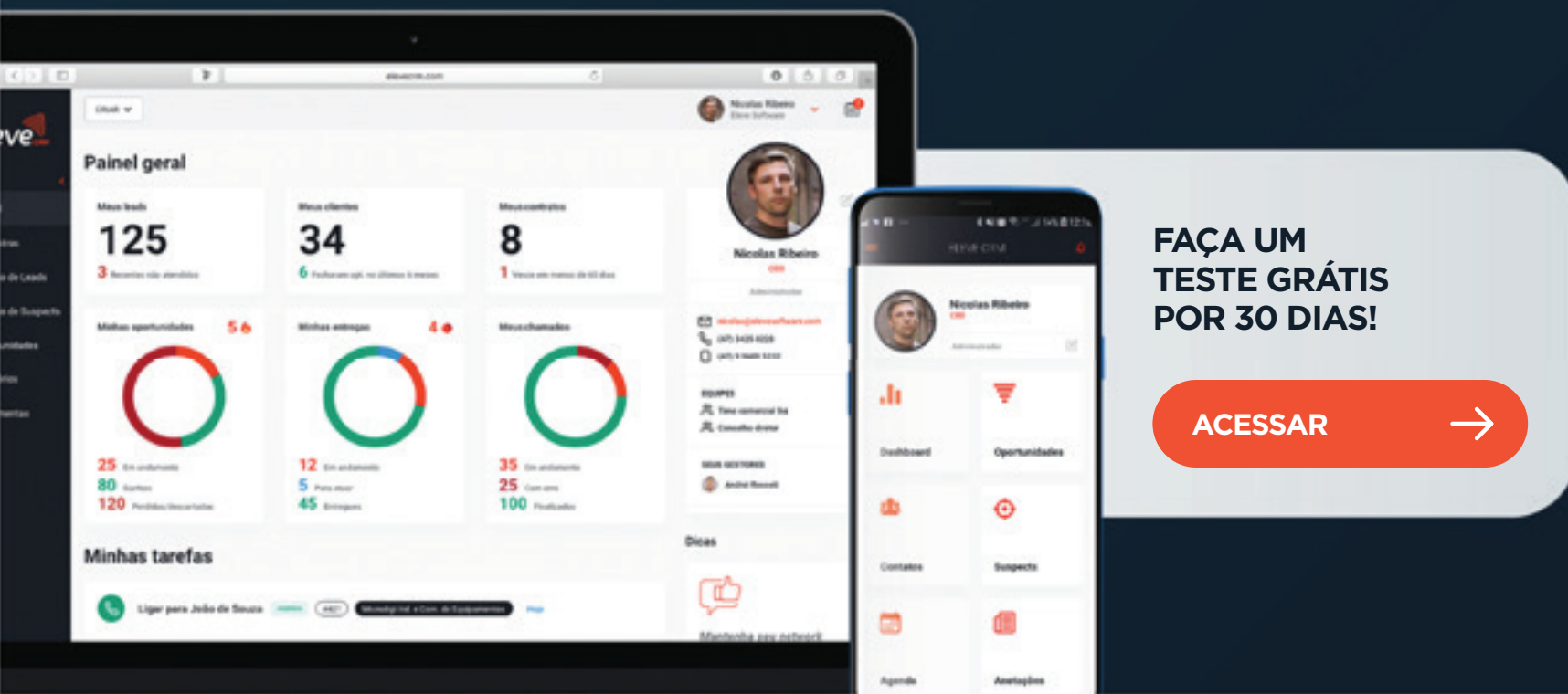


Gestão total do relacionamento



Benefícios

- 1** Visão integrada do relacionamento com o cliente/prospect.
- 2** Solução aberta para integração com ferramentas complementares. MKT Direto, ERPs, Assinatura Eletrônica de Documentos, entre outros.
- 3** Recursos especiais para gestão de vendas complexas/consultivas.
- 4** Exclusivo módulo de Gestão das Entregas.
- 5** Possibilidade de adesão com Setup Consultivo e/ou instalações On-Premise.
- 6** Contratos em português e cobrança em real.



Principais Recursos

Todos os módulos

- Customização das jornadas de atendimento
- Criação de templates de e-mail, documentos e formulários
- Integração com soluções VOIP
- Chat on-line
- Integração com e-mail

Marketing e Vendas

- Captação e pré-qualificação de leads por WhatsApp
- Personalização de landing pages (Site)
- Automatização de campanhas
- Envio de e-mails em lote
- Acompanhamento de metas comerciais estabelecidas
- Gestão de equipes e canais comerciais
- Gerenciamento de comissões

Pós-venda

- Portais de entrega e sustentação para seu cliente
- Assinatura eletrônica de contratos e documentos
- Integração via APIs com os principais ERPs
- Rastreabilidade dos faturamentos

Depoimentos



Jersony Souza

VP Becomex Consulting

BECOMEX

“Encontramos no ELEVE CRM uma estrutura flexível e abrangente, com alta aderência aos nossos cenários de vendas consultivas. A camada de Indicadores facilita a gestão dos processos e equipes, além de ser prática para buscar a eficiência esperada.”



Marcio Freitas

Sócio/Diretor da Freitas Inteligência Aduaneira



“Optamos pelo ELEVE CRM pelas características da solução, que é excelente, pois garante visibilidade abrangente e sistêmica desde a entrada do Lead até a entrega das nossas soluções. Somado a isso, o relacionamento pós-venda, que nos dá segurança no suporte e evolução do produto.”



www.elevecrm.com.br

✉ contato@elevecrm.com.br

☎ (47) 3202 8820

📞 (47) 98901 3018

SEJA UM PARCEIRO ELEVE CRM

Estamos desenvolvendo parceiros nas mais diversas regiões do país, que possam junto com a ELEVE desenvolver negócios de VALOR para o SUCESSO DO CLIENTE.

O perfil que buscamos são de empresas de Consultoria Empresarial, como: Gestão de Processos, Comercial e/ou Marketing. Profissionais Consultores nas áreas de: Marketing, Vendas e Melhoria de processos.

**ACESSE NOSSA PÁGINA DE
PARCEIROS E PREENCHA O
FORMULÁRIO.**

ACESSAR

